

ご無沙汰しております。こちら岩手も、めっきり寒くなってまいりました。この前から雪も降り出してきております。寒いですが乗り越えてがんばります。

早速ですが、お盆、秋彼岸、ハロウィンイベントはいかがでしたでしょうか。良かったお店は日ごろからのお客さんとのコミュニケーションがうまく取れているお店、野菜などの産直さんとのタイアップ販売、季節のイベントに色々な提案（ハロウィンの提案など）をして出店として出展したり、あと皆様もやっているとは思いますが、地方の新聞の慶弔欄の隣に小さな広告を何回も載せたりしてのPR、このように細かく行動を起こしているお店は良かったようです。逆に8～10月仏の動きが今まで以上に無く、ブライダルも少人数もしくはパーティ形式（品種指定もあり）と大変厳しい状況がつづいているお店もあるようでした。厳しいながらも経営は続けていかななくてはならずこれからどう行動していくかが大事な事だと思います。いくつか調子がよいお店の例をあげたいと思います。

1. レストランや色々な事務所への花商品の提案営業
2. 道行く消費者へアピールしながらの販促活動（試飾）。実際関東世田谷の花屋さんでは実際に好評なようです。新しいお客様、普段花を買わないお客様に花のファンになってもらえ、着実に売上が伸びているそうです（相場が下がる10日、20日に試飾を行っているようです）
3. 花は生活必需品（洗面所にお花、キッチンにもお花、自動車にもお花）を住宅展示場から自動車屋さんの車からどんどん使っていただき、一般のお客様にお互いにPR活動を展開している花屋さん。
4. オフィス街に出向いての帰宅時に奥様へお花を（キッチン用など）ミニ花ブーケの販売促進している花屋さん
5. 色々なイベントにプチ花屋として出店し、お店のPR活動しながら、お客様を獲得している花屋さん（価格でなくセンスとオリジナルさを売り出しているようです）
6. うまくいっているか不明でしたが、売上は「上がる」んじゃなく「上げる」ものだと、とにかくジタバタ行動している花屋さん。
7. 思い切って中国で花屋さんを始めていて今では売上がどんどん上っている花屋さんもあります。海外進出を進めているようです。

以上のような花屋さんになっていただくためにも仕入れはかなり大事かと思えます。

当社はそんな大事な仕入れのお手伝いできればと思い日々がんばっております。仲卸の提案の大切なところは仕入れ先のコストが安いのか、品揃え、代替品があるかなど、どこでも値段はそんなに変わらない為、必要な時にしっかりと品物が揃うか、走り物があるか、そこにしかないオリジナルな物があるか、品質は大丈夫か、余っている物を押し付けないなど、物流まで含めてトータルの仕入れコストパフォーマンスが決め手と考えております。是非この年末試しに当社をご利用いただければ幸いです。

最後にこの年末、政治が変わるかもしれません。かなり期待しています。日本の底力はすごいはずですが、消費税が上がる前に新しいお客様を取り込んでいくことを皆さんでがんばっていきましょう。「竹は節から規則正しい。梅は氣品を尊ぶ。南天は難を転じる。千両は景気の良い花」これらをどんどん使って景気回復目指していきましょう。期待をもって年末、もがくような行動で、よい年が迎えられるように。

～ こうなったら昔に戻ってリアカーで花販売しましょうか ～

《産地情報》

千両、若松 生産者

千両：今年は表年に当たるのですが、夏の高温で実のつきが最後のほうで悪くなってしまう予想。ある生産者は出荷がかなり減ってしまいそうとのことでした。（**昨年もナイナイといいながら結構あったのですが今年は本当に厳しそうです**）
若松：セリ分はかなり少ない。ほぼ注文のみ対応していきたいとのことでした。皆様是非ご注文を。

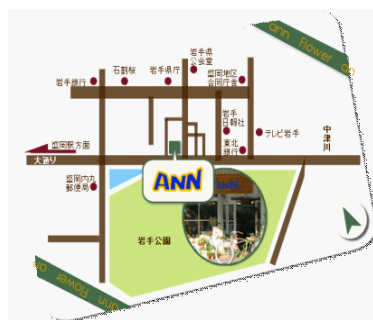
小菊生産者（沖縄）

夏から秋の台風の影響でかなり出荷できる品物が制限されております。今回は注文受け付けますが代替品での納品になるかもしれません。尚その際はクレームも受け付けられないという市場もあるようです（個人選別品になるかも）ある市場では注文書をはじめから流さない予定のところもあるようでした。（品質が悪い物が混じる可能性があります）

《お客様の声》お花について、当社の評価などなど「良い事だけ書いていてすみません」

1. いつも鮮度がいいですね
2. 何でも対応が早くて助かります（問い合わせや注文など）
3. いつでも明るいですね
4. 小分けの対応は余計なリスクが減って助かっています
5. 季節先取りの商品があり、お客様へもPRできて助かっています
6. 手配が遅れても色々な方法を使って準備してくれるので助かります（代替品など）

『盛岡のがんばっている花屋さん紹介【ANNさん】』



わたしたちはお客様の要望を入れながら、ANNの特徴を出しつつ、もらう人の気持ちを考えて作る。そういう贈り物を作らせて頂いております。スタンダードなものはもちろんよそとは違う個性的なもの、もらって本当に喜べるもの頼んでくださる方、貰う方、それを見た周りの方が「おっ」と思うものひとつひとつが特別な贈り物になるように、ひとつひとつが皆様の心に残るように。わたしたちはこだわりと皆様への想いを、花に込めて伝えるのです。

【生花仲卸販売】 有限会社フレッシュフラワーサービス

最新のお花を紹介しながら、4名でブログやっております。毎日更新しております。面白いですよ。自社撮影した自慢の花カタログあります

〒020-0836 岩手県盛岡市津市田西1丁目9-10
TEL:019-631-2387 FAX:019-631-2386
URL: http://ffs-co.jp Mail: info@ffs-co.jp

お気軽にお電話下さい。お待ちしております。